

Music & Lights: Export Sales Assistant

Lavorare in M&L

La Music & Lights è una organizzazione globale impegnata nella creazione di tecnologie Audio, Video, Luci professionali per il settore dello Show-Business e System integration. La sua crescita è determinata dall'affermazione dei suoi brands sul mercato Internazionale e dal continuo lavoro di un team giovane e dinamico, devoto all'innovazione e con spirito competitivo.

Lavoriamo in piccoli gruppi, flessibili, efficienti e concentrati sul raggiungimento dell'eccellenza. I ritmi sono rapidi, il lavoro stimolante, le strutture ridotte e l'obiettivo è sempre puntare sull'innovazione. La sede principale Music & Lights è a Itri, in provincia di Latina, ma l'azienda ha filiali commerciali e siti produttivi dislocati in tutto il mondo, oltre ad una rete composta da centinaia di rivenditori, agenti e centri assistenza nel network internazionale.

Company website: www.musiclights.it

Company Profile: <http://www.musiclights.it/profilo.html>

STAGE PER EXPORT SALES ASSISTANT

Il progetto di stage (retribuito), si svolge all'interno del quartier generale di M&L, che ha sede a ITRI (LT), con possibilità di assunzione a tempo indeterminato qualora il candidato sarà valutato positivamente.

La risorsa ricercata si dovrà occupare in modo completo delle mansioni di back office connesse al ruolo, con responsabilità gradualmente crescenti.

MANSIONI

- Relazione con i clienti
- Analisi di mercato
- Sviluppo di nuove opportunità,
- Efficace interfaccia con gli altri reparti aziendali
- Formulazione di offerte e preventivi
- Gestione documentale e logistica delle spedizioni di competenza
- Generazione di report e dati commerciali
- Partecipazione ad iniziative di comunicazione
- Organizzazione di missioni estere e manifestazioni fieristiche

REQUISITI RICHIESTI:

- Cultura universitaria in discipline economico finanziarie
- Eccellente conoscenza dell'INGLESE e possibilmente di altre lingue europee
- Ottima conoscenza del pacchetto Office e delle più diffuse applicazioni informatiche, possibilmente dimestichezza con l'utilizzo di un CRM
- Distinte capacità di negoziazione
- Capacità di problem solving
- Conoscenza orientativa delle dinamiche di pagamento e recupero crediti internazionale
- Disponibilità ad effettuare trasferte estere

SOFT SKILLS:

- Dimostrate capacità di comunicazione sia verbale che scritta, organizzazione e leadership

- Facilità di relazione e sensibilità commerciale
- Spirito autocritico e alta motivazione al miglioramento
- Eccellenti capacità organizzative
- Proattività, intraprendenza e capacità di risoluzione delle difficoltà in autonomia
- Attenzione meticolosa dei dettagli con forte follow-up, follow-through e gestione del tempo, rispettando gli obiettivi.
- Capacità di mantenere flessibilità in un ambiente di lavoro fortemente dinamico.
- Concretezza e orientamento al risultato

Se il soggetto prescelto saprà partecipare costruttivamente e condividere le strategie aziendali con passione, dedizione e senso di responsabilità, avrà notevoli possibilità di crescita e di gratificazione professionale.

Retribuzione e inquadramento, dopo il periodo di stage, saranno commisurate alle effettive capacità dimostrate.

Gli interessati sono invitati ad inviare C.V. ed estratto del PORTFOLIO attraverso:

Web: www.musiclights.it/lavora_con_noi.html

Per ricevere maggiori informazioni:

Email: career@musiclights.it