

Music & Lights: Sales Engineer

Lavorare in M&L

La Music & Lights è una organizzazione globale impegnata nella creazione di tecnologie Audio, Video, Luci professionali per il settore dello Show-Business e System integration. La sua crescita è determinata dall'affermazione dei suoi brands sul mercato Internazionale e dal continuo lavoro di un team giovane e dinamico, devoto all'innovazione e con spirito competitivo.

Lavoriamo in piccoli gruppi, flessibili, efficienti e concentrati sul raggiungimento dell'eccellenza. I ritmi sono rapidi, il lavoro stimolante, le strutture ridotte e l'obiettivo è sempre puntare sull'innovazione. La sede principale Music & Lights è a Itri, in provincia di Latina, ma l'azienda ha filiali commerciali e siti produttivi dislocati in tutto il mondo, oltre ad una rete composta da centinaia di rivenditori, agenti e centri assistenza nel network internazionale.

Company website: www.musiclights.it

Company Profile: <http://www.musiclights.it/profilo.html>

STAGE PER SALES ENGINEER

Il progetto di stage (retribuito), si svolge all'interno del quartier generale di M&L, che ha sede a ITRI (LT), con possibilità di assunzione a tempo indeterminato qualora il candidato sarà valutato positivamente.

La risorsa ricercata si dovrà occupare in modo completo delle mansioni di back office connesse al ruolo, con responsabilità gradualmente crescenti.

MANSIONI:

- Supporto tecnico al Sales team, clienti e partner
Sviluppare proposte di prodotto, design, marketing e strategie di vendita
- Collaborare con il dipartimento R&D per lo sviluppo di nuove idee, valutando vantaggi competitivi e brevetti
- Raccogliere ed analizzare le richieste dei clienti, relazionandole ai reparti R&D e Sales
- Presentazioni tecniche e dimostrazione di prodotti, organizzazione di workshop e seminari, sia con pubblico italiano che internazionale
- Analisi di mercato e sviluppo di nuove opportunità
- Organizzazione di missioni estere e manifestazioni fieristiche

REQUISITI RICHIESTI:

- Cultura universitaria: laurea triennale o specialistica/master in ingegneria, preferenza per elettronica, elettrica, meccanica, informatica
- Eccellente conoscenza dell'INGLESE e possibilmente di altre lingue europee
- Comprensione del processo di vendita e strategie commerciali
- Capacità di comunicazione sia scritto che orale, capacità di ascolto ed abilità nella risoluzione di conflitti
- Predisposizione al lavoro in team
- Capacità organizzative
- Proattività e intraprendenza
- Concretezza e orientamento al risultato

- Facilità al confronto ma nel contempo capacità di risoluzione delle difficoltà in autonomia
- Disponibilità ad effettuare trasferte estere
- Ottima conoscenza del pacchetto Office e delle più diffuse applicazioni informatiche, possibilmente dimestichezza con l'utilizzo di un CRM

SOFT SKILLS

- Dimostrate capacità di comunicazione sia verbale che scritta, organizzazione e leadership
- Facilità di relazione e sensibilità commerciale
- Spirito autocritico e alta motivazione al miglioramento
- Eccellenti capacità organizzative
- Proattività, intraprendenza e capacità di risoluzione delle difficoltà in autonomia
- Attenzione meticolosa dei dettagli con forte follow-up, follow-through e gestione del tempo, rispettando gli obiettivi.
- Capacità di mantenere flessibilità in un ambiente di lavoro fortemente dinamico.
- Concretezza e orientamento al risultato
- Disponibilità ad effettuare trasferte estere

Se il soggetto prescelto saprà partecipare costruttivamente e condividere le strategie aziendali con passione, dedizione e senso di responsabilità, avrà notevoli possibilità di crescita e di gratificazione professionale.

Retribuzione e inquadramento, dopo il periodo di stage, saranno commisurate alle effettive capacità dimostrate.

Gli interessati sono invitati ad inviare C.V. ed estratto del PORTFOLIO attraverso:

Web: www.musiclights.it/lavora_con_noi.html

Per ricevere maggiori informazioni:

Email: career@musiclights.it